

Gérant – Expert en Télécommunications et Direction d'entités

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

JADE Telecom – Société de Services en Télécommunications (2006)

- Gérant – Associé
Création, mise en œuvre et gestion de la société.
- Consultant
Consultant pour des missions de Direction de Projet en Télécommunications, Assistance au démarrage de sociétés (Business Plans, recherche de financiers), Assistance à la gestion technique et opérationnelle d'entités.

IXcom – FAI et Opérateur de Télécommunications par satellite (Mission en CDD 2004-2005) Marseille

Mission de Directeur du Développement :

- Mise en place de la stratégie de développement de l'entreprise
 - Définition du Business Plan et en particulier de la stratégie de développement de l'entreprise autour des réseaux satellitaires, de la VoIP, et des télécommunications internationales.
 - Développement d'un partenariat technique et commercial avec IBM France.
 - Définition et mise en place des infrastructures techniques liées au Business Plan.
 - Définition et mise en place des outils afférents (plaquettes, présentations).
- Définition et application de la politique commerciale de l'entreprise :
 - Mise en place de partenariats commerciaux avec différents opérateurs visant l'extension de réseaux terrestres, les communications internationales, et la mise en place de solutions de VoIP.
- Assistance commerciale auprès d'IBM pour la mise en place de réseaux VPN.
 - Support auprès des Ingénieurs d'Affaires dans la qualification des besoins et la défense des offres.
 - Montage des offres commerciales (architecture des solutions répondant aux besoins, coordination des différents experts, préconisation et choix de fournisseurs).
- Maîtrise d'ouvrage concernant la mise en place des infrastructures techniques de l'entreprise.
 - Téléport de Montpellier (stations satellites, fibre optique, réseaux data, VoIP).
 - Infrastructure ISP à Niamey (station satellite, BLR de type Wimax, VoIP et interconnexion SS7).

Clients de référence : SONITEL (Niger), IBM.

GENSAT – Opérateur de Télécommunications par satellite (1998-2004) La Ciotat

- Directeur Support Vente – Membre du Comité de Direction:
 - Supporte la Direction Commerciale dans la qualification des besoins.
 - Responsable du montage des offres (marge, architecture des solutions répondant aux besoins).
 - Garant du résultat Net des contrats signés.
 - Responsable de la recherche de solutions couvrant les marchés émergents.

- Directeur des Opérations – Membre du Comité de Direction :
 - Création de la Direction Technique (de 0 à 21 personnes).
 - Responsable de l'exploitation et de la qualité de service (mise en place du NOC 24/24h).
 - Responsable de la R&D.
 - Déploiement international par les équipes de la Direction, de contrats en France, dans les 4 DOM, au Bangladesh, Sri Lanka, Indonésie et Sénégal.
 - Rédaction du dossier, présentation et obtention auprès de l'ART (Autorité de Régulation des Télécoms) de la licence d'opérateur de type L.33-1 (arrêté du 6 Août 1999)

Clients de référence : SFR/ Cégétel Réunion, AT&T, IBM, Cable & Wireless, Afripa Telecom, Mednet, Atlantique Telecom, ORANGE, Alcatel Space (Aérospatiale et Skybridge), etc.

- Co-gérant : (Octobre 98 à Juillet 99)
 - Au sein de cette Start-Up, mandaté par les nouveaux investisseurs, co-gérant de l'entreprise avec la Directrice Administrative et Financière.
- Recherche d'investisseurs : (Juin 98 à Octobre 98)
 - En collaboration avec l'actionnaire principal ayant créé l'entreprise en 1997, définition du Business Plan, recherche d'investisseurs, levée de fonds de 2 millions d'€ auprès des actionnaires actuels. Cette levée de fonds a été suivie de 3 autres pour un montant total de 9 Millions d'€.

MATRA COMMUNICATION SUD – Services en Téléphonie et Réseaux (de Juin 96 à Mai 98)

Montpellier

Direction Régionale Languedoc Roussillon

- Responsable Service Client :
 - Responsable des services Techniques (38 personnes). A ce titre responsable de la mise en œuvre des contrats : Réseaux d'autocommutateurs de 100 à 7 000 postes, de 1 à 17 autocommutateurs reliés entre eux
 - Responsable de la facturation (de 7,3 à 8 Millions d'€ annuels).
 - Responsable du développement commercial des clients en compte (4 personnes, 4.6 Millions d'€ annuels).

Clients de référence : Direction Régionale France Télécom, CHU Montpellier, CHU Nîmes, Mairies de Nîmes, Arles, Avignon, Béziers, Centre Départemental d'incendie de l'Hérault et du Gard, Préfecture de l'Hérault, etc.

SERVICOM – Société de Maintenance Informatique (de Janvier 94 à Mai 96)

Marseille

- Directeur Régional PACA – Languedoc
 - Création et développement d'un Centre de profit (De 1 Million d'€ de CA à 1.2 Million d'€, et de 80 K€ de résultat à 180 K€).

Clients de référence : Eurocopter, Conseil Général des Alpes maritimes, Mairie de Toulon.

ORCHESTRO – Société de développement d'outils téléinformatiques (de Juillet 91 à Septembre 92)

Sophia Antipolis

- Responsable commercial
 - Au sein de cette société en création, mise en place de la structure commerciale (3 personnes, 600 K€ de CA).

SLIGOS – SSII – Division Conseil et Ingénierie (de Juin 85 à Juin 91)

- Directeur de l'Agence Cote d'azur (de Septembre 89 à Juin 91).
 - Création et développement de l'agence (de 0 à 8 personnes, de 0 à 620 K€ de CA).
 - Gestion de l'agence en tant que Centre de profit

Clients de référence : SERTIM Toulon, Banque Populaire de la Côte d'Azur, Crédit Agricole des Alpes maritimes.

- Détaché à la Caisse des dépôts et consignations (Juillet 87 à Août 89)
 - Responsable de projet utilisateurs. Correspondant informatique de la Direction.
 - Mise en place de la refonte du système d'information de la Direction du Financement de l'Habitat (26 personnes, 12 500 jours d'études et développement).

- Missions d'Ingénieur d'études et de Chef de projet
 - Chef de projet pour l'informatisation du bureau des affaires scolaires du Conseil Général de Seine et Marne. (Projet au forfait)
 - Ingénieur d'études et Chef de projet pour l'informatisation du service des marchés publics de la DTRE (Direction Technique des Réseaux Extérieurs de France Télécom – Projet au forfait).

ETUDES

Ingénieur de l'Ecole Supérieure d'informatique (Promotion 85)

Baccalauréat C, Mathématiques Supérieures et spéciales.